

Emploi – Vendeur chargé de comptes

Marketing

 FASTERCOM INC.

 Travail Hybride
533 rue Ontario Est, Bureau 310, Montréal (Québec), H2L QN8

DESCRIPTION DE L'EMPLOI

Fastercom recrute pour un emploi de Vendeur chargé de comptes pour une durée indéterminée. En tant que responsable de la promotion et de la vente des logiciels, vous réaliserez diverses missions complémentaires auprès des clients potentiels :

- Prospection de nouveaux clients, particulièrement en Ontario
- Développer et entretenir des relations clients
- Présenter et démontrer les produits de l'entreprise
- Négociation et conclusion de contrats de vente
- Assurer un suivi régulier des clients et de leurs besoins
- Atteindre les objectifs de ventes fixés

Fastercom est une entreprise canadienne éditrice de logiciels d'optimisation de transport. L'entreprise gère actuellement un service continu pour une clientèle répartie autant en Amérique du Nord qu'en Europe. Fastercom aide les associations, organisations et entreprises à maîtriser leur transport routier. Les logiciels offerts par l'entreprise s'intègrent dans une démarche de développement durable et économique.

Nous cherchons, pour compléter notre équipe, une personne :

- Qui ose prendre des initiatives
- Valorisant le client
- Proactive
- Organisée
- Dynamique

NOS VALEURS

1) **L'EXCELLENCE** : Nous visons l'excellence dans tous les aspects de l'entreprise et cherchons systématiquement à améliorer ses performances (satisfaction clients notamment).

Informations sur le poste

Type d'emploi

Temps plein

Domaines

Marketing

Région

Montréal

Salaire offert

40 \$ - 60 \$ / an

Publié

Aujourd'hui

Expérience

1 an, Aucune

Niveau de scolarité exigé

Formation pré-universitaire DES DEP DEC, etc.

Fin des candidatures

15 octobre 2026

Informations sur l'employeur

Nom de l'entreprise

FASTERCOM INC.

2) **La SYNERGIE** : Nous travaillons en cohésion et efficacité avec les autres pour atteindre les objectifs de l'entreprise. Nous souhaitons une excellente synergie d'équipe.

3) **L'INNOVATION** : Nous recherchons de nouvelles idées et de nouvelles façons de faire les choses pour améliorer l'entreprise et offrir de meilleurs produits et services (exemple : IA, plateforme no-code).

4) **L'INTÉGRITÉ** : Nous faisons preuve d'honnêteté entre nous et envers les clients, nous faisons confiance et agissons de sorte de ne pas trahir la confiance que les autres nous accordent en respectant nos promesses.

PROFIL RECHERCHÉ

- En cours d'obtention d'un diplôme logistique du transport, ventes, marketing ou domaine connexe
- La connaissance de l'anglais est exigée pour ce poste, puisque les tâches à accomplir nécessitent des communications régulières avec une clientèle et des partenaires situés en Ontario.
- Maîtrise complète de LinkedIn
- Permis de conduire
- Maîtrise des outils informatiques de la suite Office souhaitable (Teams, SharePoint, Excel, PowerPoint)
- Ambition / Dynamisme / Autonomie / Intégrité et éthique / Polyvalence
- Excellentes compétences en communication et en négociation
- Aisance relationnelle et capacité à créer un réseau de clients

AVANTAGES

- Des locaux contemporains bénéficiant d'un emplacement idéal, à proximité immédiate de Berri-UQAM à Montréal (QC), Canada
- Intégration à une super équipe jeune, dynamique, créative et engagée
- Participation à des événements type 5 à 7, BBQ, etc.
- Une clientèle desservie principalement au Canada et en Europe.

LIEU ET DURÉE

- Rattachement aux bureaux de Fastercom à Montréal (QC), Canada
- Emploi à durée indéterminée

Envoyez votre curriculum vitae à rh@fastercom.app

Nous avons hâte de faire votre connaissance !

La maîtrise du français est essentielle pour ce poste. Nous ne répondrons qu'aux candidatures en français.

Photos



FASTERCOM