UQAR Emplois et Stages

LE POSTE Le portail des offres de stage et d'emploi de l'UQAR

Nouveaux et nouvelles diplômé·es 2027– Ventes

Administration, Gestion des personnes en milieu de travail, Marketing

Pepsico Canada

Granby, Laval, Boucherville, Québec, Montréal

À PepsiCo, vous aurez l'occasion de faire avancer votre carrière, d'avoir un réel impact et de contribuer à bâtir l'avenir. Comptant parmi les plus grandes entreprises d'aliments et de boissons au monde, PepsiCo rassemble des marques appréciées telles que Gatorade, Lay's et Quaker, qui font sourire à chaque bouchée et à chaque gorgée. Derrière nos produits se trouve un écosystème intégré qui commence par la façon dont nous nous approvisionnons en ingrédients et les cultivons en collaboration avec les agriculteurs et agricultrices, et qui s'étend à la manière dont nous fabriquons, transportons et livrons nos produits, tout en générant des retombées positives pour notre entreprise et les collectivités que nous servons.

Pourquoi choisir le programme de leadership des ventes?

- **Incidence positive –** Nous osons apporter des changements positifs en créant une chaîne d'approvisionnement plus durable avec des produits plus sains.
- **Expérience avec de grandes marques et innovation –** Nous osons appuyer les talents bourgeonnants en leur donnant le pouvoir de jouer un rôle actif dans l'avenir de nos marques emblématiques Quaker et Frito-Lay.
- **Leadership dès le départ –** Nous osons donner aux leaders de tous les niveaux des formations et des occasions pertinentes pour leur perfectionnement.
- **Un endroit où vous pouvez être vous-mêmes –** Nous osons accorder la priorité aux autres, exprimer notre opinion sans crainte et célébrer la perspective de tout le monde.

À quoi pourrait ressembler votre première expérience?

Vous aurez la possibilité d'apprendre tous les rouages de l'organisation grâce à un programme d'intégration robuste. Le programme de leadership des ventes est bien plus qu'un poste d'entrée. Il s'agit d'un véritable accélérateur de carrière conçu pour développer les expériences, les compétences et la visibilité nécessaires à l'accès à de futures occasions de leadership à PepsiCo Canada. Grâce à une expérience concrète, à des collaborations interfonctionnelles et à des occasions d'exercer votre leadership dès le début de votre carrière, vous développerez les aptitudes nécessaires pour influencer les résultats d'affaires, accompagner le développement des autres et renforcer votre leadership.

Informations sur le poste

Type d'emploi
Temps plein

Domaines
Administration, Gestion des personnes en milieu de travail, Marketing

Région
Capitale-Nationale, Laval, Montréal

Salaire offert
70 $ / an

Publié
23 septembre 2026

Expérience
1 an

Niveau de scolarité exigé
Formation universitaire

Fin des candidatures
18 décembre 2026

Informations sur l'employeur

Nom de l'entreprise
Pepsico Canada

Vos responsabilités :

- Acquérir de l'expérience sur le marché pour apprendre à connaître l'entreprise à partir de la base.
- Diriger des équipes, encadrer et développer les autres, et renforcer vos compétences en leadership dès le début de votre parcours professionnel.
- Contribuer aux résultats de l'entreprise en collaborant avec les clients pour exécuter les stratégies de vente et de marchandisage, monter les étalages, gérer les stocks et mettre sur pied des événements promotionnels.
- Collaborer avec les équipes Ventes, Chaîne d'approvisionnement, Finances et Clients et avec d'autres fonctions pour comprendre comment l'entreprise fonctionne et s'impose sur le marché.
- Comprendre comment l'approche Une équipe Canada unie de PepsiCo harmonise nos marques, notre clientèle et nos stratégies de vente afin de maximiser notre succès sur le marché.
- Comprendre et mettre en œuvre nos stratégies d'approche de marché, dont la livraison directe au magasin, la distribution à l'entrepôt et l'utilisation de transporteurs externes.
- Utiliser vos compétences en résolution de problèmes pour augmenter le volume de vente, les revenus et la rentabilité.
- Influencer l'équipe des ventes, l'équipe des comptes clés et les clients et collaborer avec eux pour répondre aux demandes des consommateurs et consommatrices de la région.
- Utiliser votre capacité d'analyse pour mener des revues d'affaires et présenter des analyses pertinentes aux principales parties décisionnelles.

Quels types de candidats et candidates recherchons-nous?

- Baccalauréat en voie d'obtention, ou obtenu au cours des deux dernières années.
- Solide leadership, passion et volonté d'exercer une influence!
- Habiletés exceptionnelles en communication et en relations interpersonnelles.
- Compétences organisationnelles exceptionnelles démontrées par votre capacité à gérer plusieurs priorités en même temps, à résoudre des problèmes complexes ou des situations difficiles et à respecter les délais et les objectifs.
- Approche compétitive et axée sur l'équipe et attitude gagnante.
- Accès à un véhicule fiable requis.
- Titulaire d'un permis de conduire valide et dossier de conduite impeccable.

Ce que nous vous offrons :

- Une rémunération concurrentielle, des avantages sociaux, un régime de retraite, des cotisations au REER et des vacances.
- Un environnement de travail offrant une grande souplesse et favorisant la conciliation travail-vie personnelle.
- Une culture d'entreprise dynamique et inclusive où chaque personne se sent à l'aise d'être elle-même.
- Une équipe solidaire qui encourage la croissance et le perfectionnement professionnels.

- Des occasions de formation et de perfectionnement pour votre épanouissement professionnel.
- Une occasion de jouer un rôle marquant et percutant au sein de l'organisation et dans des projets.

Les gens sont au cœur de PepsiCo : des professionnel·les qui font preuve de curiosité et d'initiative, apportent de nouvelles perspectives et travaillent ensemble pour donner vie aux idées. Au sein de différentes équipes, fonctions et marchés, nous collaborons pour relever des défis, saisir de nouvelles occasions et générer des retombées positives pour les consommateurs et consommatrices, les clients et les collectivités.

Peu importe votre poste, vous ferez partie d'une communauté tissée serrée où chaque contribution compte, où chaque voix est entendue et où le développement professionnel est soutenu. En vous offrant des occasions de perfectionnement, d'appartenance et de sourire, PepsiCo offre bien plus qu'un endroit où bâtir sa carrière : c'est l'occasion de contribuer à façonner l'avenir.