


# Spécialiste en acquisition de talents et développement des affaires

Administration, Gestion des ressources humaines, Marketing, Psychosociologie des relations humaines, Sciences infirmières

 Go RH

 979 avenue de Bourgogne, Local 270 Québec, G1W 2L4

**Opportunité :** Spécialiste en acquisition de talents et développement des affaires

**Passionné.e par le contact humain et l'art de créer des opportunités ?**

MON+ recherche un.e **spécialiste en acquisition de talents et développement des affaires**, habile communicateur.rice motivé.e par le dépassement d'objectifs et prêt.e à rejoindre une **équipe agile** et soudée.

Notre clientèle, toujours en quête de nouvelles opportunités, appréciera ton approche authentique et respectueuse.

Depuis 2001, **MON+** (Multi Options Nursing) crée des liens, bâtit des relations et répond aux besoins du domaine de la santé en plaçant les bonnes ressources aux bons endroits, aux bons moments. Viens faire partie d'une équipe passionnée dans une firme en croissance exponentielle!

**Ton défi chez MON+ en tant que Spécialiste en acquisition de talents et développement des affaires :**

- **Repérer les meilleurs talents en santé :** infirmières, tu sais où les trouver, comment les aborder et surtout, comment leur donner envie de nous rejoindre.
- **Mener des entrevues dynamiques :** au téléphone ou en Teams, tu cibles rapidement les compétences et la motivation des candidats pour les bons mandats temporaires.
- **Créer des connexions gagnantes :** tu évalues le potentiel des clients, proposes des solutions sur mesure et tu négocies comme un pro.
- **Faire des recommandations percutantes :** tu présentes les candidatures aux RH avec clarté, conviction et efficacité.
- **Être présent.e sur le terrain :** tu participes à des événements de recrutement et des activités promotionnelles pour faire rayonner MON +.
- **Développer des opportunités d'affaires :** tu utilises ton flair pour repérer de nouveaux clients via les réseaux, les médias sociaux ou des listes bien ciblées.
- **Jouer en équipe :** tu prêtes main-forte à tes collègues pour combler des mandats et atteindre nos objectifs collectifs.

## Informations sur le poste

### Type d'emploi

Temps plein

### Domaines

Administration, Gestion des ressources humaines, Marketing, Psychosociologie des relations humaines, Sciences infirmières

### Région

Capitale-Nationale

### Publié

3 mai 2025

### Expérience

2 ans

### Niveau de scolarité exigé

Formation universitaire

### Fin des candidatures

31 mai 2025

## Informations sur l'employeur

### Nom de l'entreprise

Go RH

## Pourquoi tu vas aimer travailler chez MON+ ?

### Parce qu'on te propose bien plus qu'un poste :

- Un poste **permanent à temps plein** (37.5h/semaine), mode **hybride**, pour un équilibre entre vie professionnelle et personnelle.
- Un salaire qui **reconnait ton expérience**, avec un **généreux programme de bonification** d'équipe.
- Un **environnement de travail stimulant**, jeune et humain, où l'ambiance est à la fois professionnelle et conviviale.
- Des **avantages qui font la différence** : assurances collectives, RPDB, des congés sociaux et des vacances.
- Une **boîte en pleine santé**, qui soutient ton bien-être avec une contribution monétaire à tes activités physiques et ton implication sociale.
- Un **secteur en pleine effervescence** : on évolue dans le domaine de la santé, un secteur en constante évolution, porteur de sens et d'opportunités.
- Un endroit où le **plaisir au quotidien et le dépassement professionnel** sont au cœur de notre culture.
- Une **contribution à ton développement professionnel** avec un remboursement de formation pour soutenir ta progression.

### Chez MON +, on cherche un.e joueur.se étoile. Celui ou celle qui...

- **Adore le contact humain** – recrutement ou développement des affaires, tu fais le lien entre les bonnes personnes et les bonnes opportunités.
- **Communique avec impact** – que ce soit au téléphone, sur LinkedIn, en personne ou autrement, tu crées des connexions authentiques.
- **Maîtrise les réseaux sociaux** – pour toi, ce sont de vrais leviers pour attirer talents et clients.
- **Travaille avec autonomie et rigueur** – tu structures tes actions et tu livres des résultats.
- **Pense différemment** – tu es proactif.ve, créatif.ve, un brin audacieux.ce... et ça fait toute la différence.

### Et côté profil, on aime quand...

- Tu as un diplôme en administration, en vente ou en ressources humaines.
- Tu as de l'expérience en recrutement, en vente ou en service à la clientèle.
- Tu as un Anglais avancée.

**Prêt.e à mettre ton expertise au service d'une équipe passionnée et ambitieuse ?** Envoie ta candidature à Isabelle (isabelle@gorh.co) et viens contribuer à notre **succès collectif** chez MON+ !

