

Représentant(e) des ventes – Hybride

 RHUbique Talents

RHUbique offre à ses clients canadiens une solution globale, clé en main et personnalisée leur permettant d'avoir accès aux meilleurs talents disponibles et ce, partout dans le monde!

L'équipe de RHUbique est actuellement à la recherche de candidatures afin de combler un poste en interne de représentant(e) des ventes pour développer son marché au Québec.

Tu es une personne...

dynamique, persuasive et orientée vers les résultats
qui aime développer et entretenir des relations d'affaires
dotée d'un sens de l'initiative, organisée et autonome
qui possède de grandes habiletés de communication et un goût pour le réseautage
qui s'adapte facilement et aime relever des défis

Tâches et Responsabilités :

Faire de la prospection active (visite en personne, LinkedIn, appels, courriels, événements).
Présenter l'offre de RHUbique de façon convaincante (rencontres virtuelles et sur le terrain).
Aller à la rencontre d'entrepreneurs et de dirigeants pour bâtir des relations de confiance.
Participer à des événements d'affaires, foires d'emploi, activités de réseautage, etc.
Identifier les besoins des entreprises en matière de main-d'œuvre ou de services RH externalisés.
Alimenter le CRM ou le fichier de suivi des prospects.
Collaborer étroitement avec l'équipe RHUbique afin de transformer les opportunités en mandats concrets.

Qualifications et exigences :

Expérience en développement des affaires ou en ventes (B2B, un atout majeur).
Excellentes aptitudes en communication et en négociation.
Bonne connaissance des outils numériques (CRM, LinkedIn, Suite Office).
Capacité à travailler de façon autonome et à gérer ses priorités.
Français impeccable et anglais fonctionnel (un atout).
Un statut de travailleur autonome.

Informations sur le poste

Type d'emploi

Temps plein

Région

Montréal

Salaire offert

45 000 \$ - 50 000 \$ / an

Publié

10 octobre 2025

Expérience

Aucune

Niveau de scolarité exigé

Formation universitaire

Fin des candidatures

10 novembre 2025

Informations sur l'employeur

Nom de l'entreprise

RHUbique Talents

Voici ce que nous t'offrons...

Un rôle à temps partiel ou à temps plein avec possibilité d'évolution.

Du télétravail, combiné à des déplacements fréquents au Québec.

Une rémunération combinant salaire de base + commission.

Le remboursement des frais de déplacement.

Te joindre à l'aventure RHUbique, c'est...

Participer à la croissance d'une entreprise innovante en pleine expansion

Bénéficier d'une grande autonomie dans ton rôle.

Contribuer à bâtir des relations solides avec des entreprises québécoises.

Cette opportunité d'emploi t'intéresse? Envoie-nous ton CV sans tarder!

