

Vendeur-Installateur-Reparateur

Administration, Génie des systèmes électromécaniques, Génie électrique, Génie mécanique

 Les équipements d'érablière CDL inc.

 266, rue Principale, Saint-Gabriel-de-Rimouski, QC, G0K 1M0

Vendeur / Vendeuse installateur(trice) – Faites partie d'une équipe qui innove !

PERMANENT | Temps Plein | Jour / 40 HEURES

CDL - Là où votre carrière prend racine 

Pourquoi choisir CDL en tant que vendeur installateur ?

Chez Les Équipements d'Érablière CDL, nous recherchons un vendeur installateur passionné, prêt à relever les défis du terrain. En vous joignant à notre équipe, vous accédez à une carrière stimulante, évolutive et enrichissante dans une entreprise reconnue mondialement pour son expertise et son esprit innovateur.

Pourquoi vous adorez ce poste ?

Parce que vous aimez conseiller les gens, être sur le terrain, et proposer des solutions concrètes. Parce que vous appréciez la variété de votre quotidien, entre relation client, installation et représentation, et que vous tirez une grande fierté à voir vos projets prendre vie dans les érablières de votre région.

Ce qui rend ce poste unique à vos yeux !

Informations sur le poste

Type d'emploi

Temps plein

Domaines

Administration, Génie des systèmes électromécaniques, Génie électrique, Génie mécanique

Région

Bas-Saint-Laurent

Publié

30 janvier 2026

Expérience

Aucune

Niveau de scolarité exigé

Formation pré-universitaire DES DEP DEC, etc., Formation universitaire

Fin des candidatures

27 février 2026

Informations sur l'employeur

Nom de l'entreprise

Les équipements d'érablière CDL inc.

- Vous allez travailler dans un environnement où la relation client est au cœur de tout
- Votre défi relevé sera de conjuguer ventes, conseils techniques et installations
- Votre implication est essentielle pour faire rayonner CDL sur votre territoire

Vous allez relever ces défis en tant que vendeur / vendeuse installateur(trice)

Vous allez représenter CDL sur le terrain, conseiller votre clientèle avec expertise et assurer le lien entre les besoins et les solutions techniques offertes. Vous planifierez, livrerez, installerez et offrirez un service après-vente de qualité, tout en tenant à jour vos suivis dans les outils CRM. Votre force réside dans votre approche humaine, votre rigueur et votre grande polyvalence.

Votre profil de vendeur / vendeuse installateur(trice)

- Vous possédez un DEP en vente-conseil ou une expérience équivalente
- Vous maîtrisez la suite Office et les outils CRM (un atout)
- Vous êtes à l'aise en français (oral et écrit) et fonctionnel(le) en anglais

Les responsabilités qui vous motivent

Vente et représentation sur le territoire

- Promouvoir la gamme complète d'équipements CDL
- Maintenir des relations d'affaires durables et positives
- Participer à des événements (portes ouvertes, salons)

Conseil technique et service client

- Conseiller les clients sur les choix d'équipements
- Planifier et assurer l'installation avec l'équipe technique
- Former les clients à l'utilisation des produits

Suivi administratif et coordination

- Inscrire toutes les données dans le CRM
- Gérer les projets en forêt avec sous-traitants ou équipes internes
- Collaborer avec les départements internes (production, magasin, services techniques)



Postulez dès maintenant et donnez à votre avenir des racines solides chez CDL !

Pour en savoir plus sur l'entreprise, consultez notre page À propos de nous. Découvrez nos autres offres d'emploi disponibles et rejoignez une équipe valorisant l'innovation.

Suivez-nous sur Facebook, LinkedIn et Youtube

Pour en savoir plus sur nous : www.cdlinc.ca

